

製造業の

# 利益が増える！ 価格決定と価格交渉の仕組み

値引・指値に負けない仕組みのポイント

- なぜあの会社は強気で交渉しても、受注しているのか？
- 指値を上回る単価で受注する仕掛けとは？

厳しくなる一方の受注価格に対し、1) 利益を増やす見積の方法、2) 強い価格交渉力を得る方法、3) そのための組織の取組を学ぶセミナーです。1) 2) を実践することで確実に利益を増やすことができます。

**5/31 (木)** 14:00~16:30  
(受付開始 13 時 30 分)

場所

名古屋駅前  
ウイंकあいち 1005 会議室

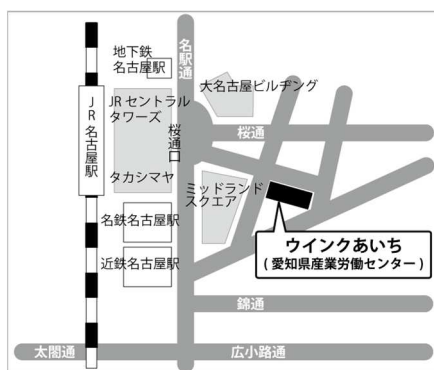
詳細

**受講料：8,000 円**

受付後、お送りする受講案内に記載してある  
口座に 5 月 24 日までにお振込み願います。

お申込み方法

- 1) 本用紙にご記入の上 FAX
- 2) 以下のサイトからお申し込み  
<http://ilink-corp.co.jp/2683.html>



名古屋市 中村区名駅 4-4-38 名古屋駅から徒歩 5 分

## セミナーの内容

- 1) 高く受注するための価格の決め方  
・ 価格を即答できる簡易レート決め方  
・ 値切られない見積のつくり方
- 2) 希望価格を実現する価格交渉術  
・ 交渉相手の弱点とは？  
・ 対等に交渉する技術
- 3) 高く受注する組織体制  
・ 顧客情報の収集  
(簡単な計算があるので電卓をご持参願います。)

## セミナー参加者だけの特典

- 【利益が見える見積・原価計算エクセルシート】
- 【自社のアワーレート、設備レートの無料診断】

講師：株式会社アイリンク 照井清一

工作機械・電子部品組立機メーカー（富士機械製造(株)）で設計、生産技術、品質保証に 24 年間従事し、多くの中小企業との新規取引や共同開発を行なう。

平成 22 年中小企業診断士登録。

現在は、中小企業、特に製造業の原価計算、利益改善、新技術開発支援などのコンサルティングを行っている。



お申込みは、今すぐ FAX で

**FAX 0564-52-5364**

会社名

お名前

TEL

FAX

主催：株式会社アイリンク 代表取締役 照井清一  
〒444-0202 愛知県岡崎市宮地町馬場 17-1 Tel 0564-55-5661 Fax 0564-52-5364  
URL: <http://ilink-corp.co.jp/> Email: [terui@ilink-corp.co.jp](mailto:terui@ilink-corp.co.jp)

DM