

2時間でわかる! 儲かる見積と価格交渉のコツ

- なぜあの会社はあんなに強気でも受注できるのか?
- どうしたら指値を上回る価格で受注できるか?

厳しい受注価格の今日、良いものをより安くつくるだけでは利益は維持できません。これからは良いものをつくることに加えて、適切価格で受注することが不可欠です。

本セミナーは長年設計として取引先と価格交渉をしてきた講師が儲かる見積のつくり方と、発注者の視点から見た価格交渉のポイントをお伝えします。

6/27 (木) 14:00~16:30
(受付開始 13時30分)

場所

名古屋駅前
ウイंकあいち 1009 会議室

詳細

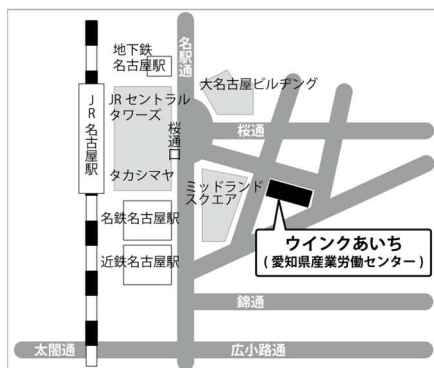
受講料：8,000 円

受付後、お送りする受講案内に記載してある口座に6月19日までにお振込み願います。

お申込み方法

- 1) 本用紙にご記入の上 FAX
- 2) 以下のサイトからお申し込み

<http://ilink-corp.co.jp/2683.html>



名古屋市 中村区名駅4-4-38 名古屋駅から徒歩5分

セミナーの内容

- 利益を確保する見積のつくり方
 - 価格交渉を有利にするための準備
 - 交渉の実践的テクニック
- (簡単な計算があるので電卓をご持参願います。)

セミナー参加者だけの特典

【簡単にできる個別原価計算エクセルシート】

講師：株式会社アイリンク 照井清一

工作機械・電子部品組立機メーカー（富士機械製造(株)）で設計、生産技術、品質保証に24年間従事し、多くの中小企業との新規取引や共同開発を行なう。

平成22年中小企業診断士登録。

現在は、中小企業、特に製造業の原価計算、利益改善、新技術開発支援などのコンサルティングを行っている。



お申込みは、今すぐFAXで **FAX 0564-77-8203**

会社名

お名前

TEL

FAX

主催：株式会社アイリンク 代表取締役 照井清一
〒444-0835 愛知県岡崎市城南町2丁目13-4 Tel 0564-77-6810 Fax 0564-77-8203
URL: <http://ilink-corp.co.jp/> Email: terui@ilink-corp.co.jp